



Unimarconi
LA PRIMA UNIVERSITÀ
DIGITALE ITALIANA

in collaborazione con



Rigamonti
Real Estate
YOUR LINK TO THE MARKET

Corso di formazione
Agente Immobiliare Professionale
Chiedici come!

Agente Immobiliare Professionale Chiedici come!

Destinatari:

Il corso è rivolto a tutti coloro che desiderano intraprendere la professione di Agente immobiliare o che sono già attivi nel settore e desiderano approfondire le proprie conoscenze.

Modalità:

On line

Cfu:

2

Iscrizioni:

Sempre aperte.
È possibile iscriversi contemporaneamente anche ad altri corsi.

Prezzo:

180,00 Euro

Informazioni e contatti

+39-06-37725767
formazione@unimarconi.it



CARATTERISTICHE DEL CORSO

Presentazione

Il corso per Agente Immobiliare professionale offre la possibilità di acquisire le conoscenze necessarie per svolgere al meglio la professione.

Grazie ad un programma completo e dettagliato, i partecipanti avranno la possibilità di apprendere le competenze richieste, le responsabilità che comporta la professione, le diverse tipologie di immobili e di vendita, nonché le fasi del lavoro quotidiano.

Il corso è rivolto a chiunque sia interessato a intraprendere la carriera di Agente Immobiliare professionale o a coloro che vogliono approfondire le proprie conoscenze del settore immobiliare.

Obiettivi

Il corso ha l'obiettivo di fornire ai partecipanti una panoramica completa sulla professione di Agente immobiliare, dalle competenze richieste alle responsabilità che comporta, fino alle fasi del lavoro quotidiano.

Inoltre, verranno illustrate le diverse tipologie di immobili e di vendita, per permettere ai partecipanti di acquisire le conoscenze necessarie per svolgere al meglio il proprio lavoro.

Programma

- La professione di Agente immobiliare
- Il modo di essere dell'Agente immobiliare
- Le principali responsabilità di un Agente immobiliare
- Come diventare Agente immobiliare
- L'esame per diventare Agente immobiliare
- Le altre competenze di un Agente immobiliare: estimo, urbanistica, catasto e amministrazione
- Perché scegliere un'agenzia immobiliare?
- Le fasi del lavoro di un Agente immobiliare
- Le tipologie di immobile
- Gli step fondamentali per acquisire e vendere
- Differenti tipologie di vendita

Docente di riferimento

Stefano Rigamonti - CEO Gruppo Rigamonti

"il tuo sapere è la nostra priorità"



Unimarconi
LA PRIMA UNIVERSITÀ
DIGITALE ITALIANA

**Università degli Studi
Guglielmo Marconi**

Via Plinio, 44 - 00193 Roma
segreteriaamaster@unimarconi.it
Lun-Ven 9.00-18.00

unimarconi.it

